

Super  
**Brugsen**

Super Brugsen

Super  
**Brugsen**

Åbningstider:  
Mandag - Fredag  
7-20  
Lørdag - Søndag  
7-18

Gode indkøbs-  
oplevelser gennem

**100 år**

1919-2019

Vinderup og Omegns Brugsforening

# 100 års jubilæum

1919 // 2019





Ivan Kristensen - kasserer (bagerst), Charlotte Sørensen, privatrådgiver (stående) Tina Jeppesen, privatrådgiver (siddende) Jan Lund, afdelingsdirektør (stående til højre).



Bente Lunde Nielsen afhenter den ugentlige ration af vekselpenge ved Ivan Kristensen.



# Sparekasse med lokalt engagement

**SPAREKASSEN VENDSYSSLELS AFDELING I VINDERUP ER SPAREKASSEN MED HANDLEKRAFT OG HJERTE FOR DET LOKALE – OGSÅ NÅR DET GÆLDER SUPERBRUGSEN**

Et fritidsjob i en lokal fødevarerforretning er sund beskæftigelse for mange unge.

Sådan er det også for Jan Lunds egne børn. To af hans døtre har nemlig arbejdet i SuperBrugsen i Vinderup, og den tredje arbejder der nu i sin fritid.

-Det er en god arbejdsplads, der har en solid forankring i lokalsamfundet, siger afdelingsdirektør i Sparekassen Vendsyssel, Jan Lund, der på den måde tager det ret bogstaveligt, når han som chef for sparekassens afdeling i Vinderup skal efterleve bankens kerneværdier: "Sund fornuft – handlekraft – Lokal forankring."

Det er kun et års tid siden, at SuperBrugsen blev kunde i pengeinstituttets filial i byen.

Og det samarbejde er Jan Lund mere end tilfreds med.

## SuperBrugsen er en super god kunde

-Det er en super god kunde for os, og den passer ind i vores målsætning om at være lokal forankret, siger afdelingsdirektøren, der blev afdelingsdirektør for halvandet år siden.

Afdelingens historie går tilbage til da Spar Salling, som for nogle år siden blev overtaget af Den Jyske Sparekasse. For to år siden blev afdelingen sammen med Lem og Skive solgt til Sparekassen Vendsyssel.

Og det har ifølge Jan Lund ført den lille afdeling med i alt fire ansatte ind i en helt anden superliga.

-For en forretning som SuperBrugsen og for os som pengeinstitut er kerneværdierne enslydende. Vi er et lokalt pengeinstitut, og vi handler lokalt. Vi vælger som pengeinstitut at være til stede i de byer, hvor vi gør forretninger. Vi lægger vægt på, at de ansatte bor i området og er en del af lokalsamfundet. Vi understøtter det lokale foreningsliv og er på forholdsvis kort tid blevet hovedsponsor, som pengeinstitut, for flere lokale idrætsforeninger, siger Jan Lund.

## Vinderup er spændende og attraktiv

Set fra afdelingsdirektørens stol er Vinderup en spændende og attraktiv by at bo, arbejde og drive forretning

eller firma i.

-Der er et velfungerende foreningsliv og et unikt handelsliv – set i forhold til byens størrelse. Vi har skoler, idrætshal og mange af de faciliteter, der gør det spændende at bo her. Der er styr på økonomien i området – og det er jo netop vores berettigelse for at være til stede i byen og på egnen.

Sparekassen Vendsyssels afdeling i Vinderup tæller i alt fire medarbejdere. De bor i Vinderup, Struer og Salling og afdelingen håndterer såvel privat- som erhvervs kunder. -At have et pengeinstitut som Sparekassen Vendsyssel i ryggen er en kæmpe fordel. Vi kan matche de fleste udfordringer og opgaver, samtidig med at vi kan være det lille lokale pengeinstitut, der er en del af byens DNA. Alene det faktum, at banken har tre kommuner som kunder, ser jeg som et cadeau til bankens styrke og lokale forankring, siger Jan Lund, der ønsker tillykke med SuperBrugsens jubilæum og satser på et fremtidigt godt samarbejde.



## Lokal i 100 år

Jeg har glædet mig til at skrive denne leder. Det betyder nemlig, at SuperBrugsen har nået en helt vanvittig milepæl, som jeg kan fejre med både butikens dygtige ansatte, engagerede bestyrelse og de mange gode og trofaste kunder i Vinderup. For mig er det nemlig hele omdrejningspunktet i alt det, vi gør og laver: Vi gør tingene sammen, fordi det er det, der gør os stærke og gør os til dem, vi er. Det er kun i kraft af, at vi støtter hinanden, at vi nu kan fejre 100-års jubilæum.

At være SuperBrugsen, den lokale brugsforening, forpligter. I 100 år har vi givet kunderne gode indkøbsoplevelser – og det har vi tænkt os at blive ved med. Det betyder, ikke at vi bare forsætter som før i al evighed. Det betyder derimod, at vi sikrer, at vores butik altid er topmoderne og lever op til kundernes krav. Vi er ikke ejet af en kapitalfond, der skal tjene på vores butik, så succeskriteriet er ikke at lave millionoverskud år efter år. Succeskriteriet er at skabe en attraktiv butik, som kunderne – der samtidig er vores ejere – har lyst til at handle i. På den måde giver byens borgere liv til os – og vi giver liv tilbage til lokalsamfundet. Blandt andet som en vigtig del af byens handelsliv, men også i form af arbejdspladser, socialt ansvar og sponsorater til de lokale klubber.

SuperBrugsen skal derfor ikke konkurrere udelukkende på prisen. Selvfølgelig skal vi altid levere varer til den rigtige pris – vi har 1000 varer til fast lavpris – men mere afgørende er det, at vi gør tingene anderledes. Vi skal give kunderne det, de efterspørger, så de har lyst til at blive ved med at støtte os. Derfor gør vi også meget ud af at lytte til kunderne, blandt andet

gennem vores 'kundemeter', hvor man to gange årligt har mulighed for at give sin mening til kende, og komme med gode idéer til forbedringer. Heldigvis mener I kunder, at vi ligger i den bedste ende af feltet. Det er vi stolte af. Men vi hviler ikke på laurbærene – vi arbejder konstant på at blive endnu bedre.

Som en jubilæumsgave til byen åbner vi i april pop up-butikken, Super Tojs, med legetøj og børnetøj. Det er noget af det, I har efterspurgt. Derfor har vi valgt at investere i det i forbindelse med jubilæet som en gave til byen. Pop up-butikken er åben resten af 2019, hvorefter vi vurderer, om det er noget, I har taget til jer. Er det det, bliver Super Tojs en permanent butik – til glæde og gavn for hele byen. Men det bestemmer I.

Som sagt, har jeg glædet mig. Derfor håber jeg også, at rigtig mange vil være med til at fejre vores jubilæum i uge 14 og 15, hvor vi markerer det med ekstra gode tilbud, aktiviteter i butikken og blandt andet udstilling af effekter fra en gammel brugsforening indgangen. Senere på året, i maj, gør vi ekstra meget ud af vores vinfestival i forbindelse med grillsæsonen, ligesom vi til efteråret laver en gourmetfestival, hvor man kan smage på lækkerier fra blandt andet slagteren, delikatessen og på masser af gode vine, øl og meget andet godt.

Vi ses til 100-års jubilæum i SuperBrugsen – Vinderup & Omegns brugsforening!

**Palle Strande**  
Uddeler

## Et lokomotiv i Vinderups handelsliv

Jeg er stolt! Stolt over at være formand for bestyrelsen i Vinderup & Omegns Brugsforening. Over at være formand for en forening, der i år kan fejre 100 år. Og over at være en del af en brugsforening, som gør en forskel for mange mennesker og har en vigtig funktion i vores by.

Jeg ser SuperBrugsen som et lokomotiv i Vinderups handelsliv – og på mange måder i hele Vinderup. Vi er en forholdsvis stor virksomhed med mange ansatte og med en omsætning på over 80 mio. kroner årligt. Vi er med til at løfte et socialt ansvar, vi lærer unge mennesker vigtigheden i at have og passe et job, og vi støtter foreningslivet. Og så er vi med til at fastholde Vinderup som en attraktiv by at bo i, fordi vi med en lækker moderne butik kan være med til at sikre, at byens borgere i så høj grad som muligt handler lokalt. For uden kunder, intet handelsliv. Uden kunder, ingen SuperBrugsen.

Heldigvis er kunderne i byen gode til at bakke op om vores fælles brugsforening. Vi har oplevet en voldsom stigning i omsætningen de seneste år. Det skyldes kundernes opbakning. Men selvfølgelig også at vi har en dygtig brugsuddeler, der formår at se muligheder og udviklingspotentiale. Og at vi har dygtige medarbejdere, der gerne går

et ekstra skridt for kunderne. Men det skyldes også, at vi har formået at tilbyde specialiteter inden for blandt andet frugt og grønt, slagtervarer og delikatesse, lige som vi i forbindelse med jubilæet prøver os frem med børnetøj og legetøj.

Vinderup & Omegns Brugsforening er repræsenteret i COOPs Landsråd med ikke færre end to repræsentanter ud af de i alt 124 medlemmer. Vi er i landsrådet med til at repræsentere COOPs 1,7 mio. medlemmer, og er med til at gøre en forhåbentlig positiv forskel for kunderne. Men vi kæmper også for at gøre forholdene for brugsforeningerne i de små byer endnu bedre. For vi lever i en tid, hvor det er hårdt at drive forretning. Heldigvis har vi stadig et godt handelsliv i Vinderup. Det er vi nødt til at hjælpe hinanden med at passe på – selvom det er nemt og bekvemt at handle på nettet.

**Niels Rasmussen**  
Bestyrelsesformand, Vinderup & Omegns Brugsforening.



- vi mødes i Brugsen

1919

### 15. MAJ 1919

Ringkøbing Amts Vareindkøbsforening i Vinderup har besluttet at melde sig ind i Fællesforeningen og efter den 15. maj hedder foreningen Vinderup og omegns Brugsforening. Østergaard er på dette tidspunkt uddeler.



1919

### NYE AFDELINGER

Brugsforeningen opretter en afdeling med fodtøj og manufaktur. Andr. Kjeldsen bliver ansat som uddeler for manufakturforretningen.



1928

### BENZINTANK

Forretningen får tilladelse til at opstille en benzintank.



1929

### GRATIS KUL

På grund af en streng vinter deler foreningen gratis kul ud til trængende i Vinderup.



Uddeler Glibstrup udbetaler dividende.

# Det var et familieforetagende



Uddelerparret Helga og Sigvald Glibstrup serverer kaffe og brød til kunderne.

DE TRE BØRN EFTER UDDELERPARRET, GLIBSTRUP, HUSKER TIDEN MED TO HÅRDTARBEJDEDE FORÆLDRE SOM VÆRENDE EN GOD, TRAVL OG SPÆNDE EPOKE MED "GANG I GADEN" I TRE ÅRTIER

I dag er børnene henholdsvis 70, 65 og 57 år. Men da deres far, Sigvald Glibstrup, blev brugsuddeler i Vinderup i 1955 var Christian 7 år og Sys bare 2 år, mens Michael end ikke var født endnu.

- Som børn af uddelerparret har tiden og opvæksten, vi har haft sammen med Brugsen, naturligt præget os og givet os noget i ryggsækken i dannelsen af vores holdninger og værdier, siger Michael Glibstrup.

Værdier som at være præcise, komme til tiden, og at behandle alle ordentligt, har alle tre lært som helt unge. For de har alle tre været ansat i butikken i kortere perioder og gået til hånd i butikken som en naturlig del af deres barndom. At være uddeler var nemlig et familieforetagende.

Til gengæld gav det ikke masser af fordele at være uddelerens børn. I butikken fik man ingen særlige befordringer, snarere var der større forventning til, at man gjorde alt rigtigt. Og for især Christian var de første år ikke så nemme.

- Der var flere købmænd i byen, og det var ikke så "fint" at handle i Brugsen. Oven i det så talte vi meget vestjysk, for det gjorde man, der hvor vi kom fra. Så blandt de andre børn, havde jeg ikke nogen stor stjerne. Først da min far beviste, at han

kunne gøre det godt, blev vi accepteret, husker han.

## Fra betjening ved disk til selvbetjening

Børnene er slet ikke i tvivl om, hvornår tingene vendte:

- I 1961 var far på studietur i Sverige. Da han kom hjem derfra, gik han i gang med at indføre selvbetjening. Men det var ikke det eneste. Turen gav ham mange input og resten af tiden som uddeler, var han meget forudseende, siger Christian Glibstrup. Blandt andet købte han i 1963 en del grunde omkring brugsen, fordi han ville bruge dem som p-pladser, men også fordi han ville sikre sig plads til kommende udvidelser af butikken.

- Han fik det til at køre godt og skabte hele tiden overskud. Det gav plads i økonomien til at investere i udviklingen. Han havde det sådan, at der hele tiden skulle ske noget nyt, siger Sys Glibstrup.

- Far var forudseende og en dygtig strateg. Han kunne se, hvordan han skulle få butikken til at vokse. Dertil kom at han var en dygtig købmand. Eksempelvis holdt han priserne nede på alt det basale; brød, mel og mælk. For så var hans filosofi, at folk også skulle bruge andre ting, og ville købe dem i Brugsen, når de alligevel var der, siger Michael Glibstrup.

I sine år som uddeler øgede Sigvald Glibstrup da også omsætningen fra 650.000 kroner til 34 mio. kroner.

## 15 på kost

Sigvald Glibstrup var en respekteret mand i byen, af kunderne og af medarbejderne. Han var god til at give plads og uddelegere.

- Han var meget retskaffen og forklarede os, at det handler om omdømme, og de udfordringer man får, hvis man ikke behandler kunderne og medarbejderne ordentligt. Den holdning har præget os alle, siger Sys Glibstrup og fortæller, at enkelte medarbejdere i perioder boede hos familien Glibstrup, typisk to-tre ad gangen.

- Og min mor lavede middag til alle, både de logerende, medarbejdere, repræsentanter og håndværkere – hvis der var sådan nogle i huset. Så vi kunne sagtens være 10-15 mand til middag, siger hun.

Helga Glibstrup havde en overgang jobbet som kassedame, men gik i alle årene til hånd og hjalp, hvor hun kunne.

- Hun sørgede blandt andet for bestyrelsesmøder med sønderjysk kaffebord. Hun bagte julekager og svingede kaffekan-



Christian, Sys og Michael Glibstrup voksede op som uddelerens børn.

derne, når der blev udbetalt dividende. Uden mor havde det aldrig været det samme, og far satte stor pris på det, siger Sys Glibstrup. Som en del af familieforetagendet, følte børnene, at de havde en god tilværelse. De husker, at de eksempelvis glædede sig til at skulle hjælpe med at julepynte butikken.

- Ja, det var noget bedre end at hente smør på mejeriet på en "Long John" på en kold vinterdag eller tage kartofler op kl. 4 om morgenen, fordi de skulle sælges i butikken senere på dagen, ler Christian Glibstrup. - Vores forældre havde travlt og især far var ikke god til at holde fri. Det tror jeg er noget af det, han i sine sidste år måske fortrød

lidt. Men for os var det en både god, hyggelig, spændende og lærerig barndom, fortæller Michael Glibstrup. Nu glæder de sig alle tre over, at den butik, som var omdrejningspunktet i deres liv i 33 år fra 1955 til 1988 kan fejre 100-års jubilæum og fortsat er i konstant fremdrift.

# Rolig men foretagsom uddeler

DEN FØRSTE BRUGSUDDELER, JACOB ØSTERGAARD, VAR I SINE 39 ÅR PÅ POSTEN EN VELLIDT MAND OG SAMTIDIG GARANT FOR UDVIKLING. HAN STOD BLANDT ANDET BAG BENZINTANKEN OG DET FØRSTE KUNDETOILET

Det er begrænset, hvad man ved om den allerførste uddeler i SuperBrugsen, Jacob Østergaard, men at han var en foretagsom mand, er der slet ingen tvivl om.

Jacob Østergaard blev ansat i 1918, mens butikken var under Ringkøbing Amts Vareindkøbsforening – og han var med, da man i 1919 besluttede at melde sig ind i Fællesforeningen, som senere blev til SuperBrugsen.

Den tidligere formand for brugsforeningen, Andreas Buskov, fortæller, at han husker Jacob Østergaard som en rolig mand, der indgød tillid. Han var typen, der så det hele.

- Tog det for lang tid, før varerne kom ud, kom han ud i gården, hvor jeg holdt med hestene. "Nu skal jeg sørge for, at du får varerne, Andreas!" Og så kom varerne, og både hestene og

jeg var glade for at komme hjemad, fortæller Andreas Buskov, som var karl på sin fædrengård og således havde til opgave at køre til Brugsen en gang om ugen for at aflevere æg og hente foderstoffer og kolonialvarer. Det var også i Jacob Østergaards tid, at manufakturafdelingen blev etableret, nemlig i 1920.

## Fremsynet uddeler

Året før havde uddeleren investeret i en kværn til formaling af korn samt en elektromotor som drivkraft. Østergaard var uddeler frem til Glibstrups ansættelse i 1955. Efter sine 39 år i butikken fik han ved afskedsfesten et armbåndsur for sine mange års virke.

Det var ham, der i 1928 sørgede for, at der blev opstillet benzintank uden for butikken.

I den strenge vinter 1928-1929 viste han sit gode hjerte og stod sammen med bestyrelsen bag en uddeling af 10 hgl. kul til trængende i Vinderup.

Det var også under Jacob Østergaard, at den nye bygning til Brugsforeningen blev bygget i 1934 – og i 1941 blev butikken udstyret med wc til både mænd og kvinder i staldbygningen, ligesom bygningen blev kloakeret.

Østergaard var uddeler frem til Glibstrups ansættelse i 1955. Efter sine 39 år i butikken fik han ved afskedsfesten et armbåndsur for sine mange års virke.

TOILET

## NYINDRETNING

Man indretter wc til både damer og herrer i staldbygningen, som også bliver kloakeret.

1941

vi mødes i BRUGSEN

## UDDELER NIELSEN

Uddeler Nielsen opser sin stilling, da han har købt sin egen manufakturforretning. Aksel Nyvang bliver ansat som uddeler i manufakturafdelingen.

1954

## NY BRUGSUDDELER

Sigvald Glibstrup ansættes som uddeler. Der bliver afholdt afskedsfest for uddeler Østergaard, der får et armbåndsur for 38 års ansættelse.

1955

## SELVBETJENING

Glibstrup tager de første skridt mod en selvbetjeningsbutik.

1958



## Det var en god tid!



Tidligere brugsuddeler, Poul Vestergaard husker tilbage på 20 spændende år i SuperBrugsen, Vinderup.

**POUL VESTERGAARD VAR UDDELER FRA 1988 TIL 2008 OG HUSKER SIN TID I SUPER BRUGSEN VINDERUP SOM EN BÅDE SPÆNDENDE, UDFORDRENDE OG GOD TID**

Han kom fra Frederikshavn med ønsket om at drive en større butik, leve og bo mere centralt i landet – og så selvfølgelig være med til at gøre en forskel.

Og i de 20 år, hvor Poul Vestergaard var brugsuddeler i Super Brugsen Vinderup var det lige præcis det, han gjorde.

- Det var en utrolig god og spændende tid: Jeg kom fra Brugsen Mølleparken i Frederikshavn med en omsætning på 16 mio. kroner, til Vinderup, der i mit første år havde en omsætning på 34 mio. kroner, siger den nu 71-årige tidligere uddeler med et smil og erkender, at også tanken om at være uddeler i en selvstændig brugsforening tiltalte ham.

- Det er en tilfredsstillende, at man selv kan bestemme – selvfølgelig i samarbejde med bestyrelsen. Jeg havde et godt samarbejde med bestyrelsesmedlemmerne gennem årene; de var meget lydhøre og fremsynede, siger han.

I tiden med Poul Vestergaard ved roret skete der meget i Super Brugsen Vinderup. Foruden at omsætningen blev løftet til 55 mio. kroner i 2008 og egenkapitalen blev fordoblet, blev der opkøbt og bygget til. Blandt andet stod Poul Vestergaard for fløjen, mod p-pladsen og helt ned til benzintanken - 400 spritnye kvadrater i 1989.

### Det forpligter

Han var med, da "hullet" ud mod Søndergade blev lukket og SuperBrugsen byggede i to etager og blandt andet etablerede

bageriafdeling, kiosk, café, uddelerkontor, garderober og kantine. Og da stueetagen under uddelerens lejlighed på 1. og 2. sal blev udbygget og udlejet til Sparbank Vest.

- Vi byggede også ny slagterafdeling, efter at kunne overtage en del af nabobygningen, som i stedet fik en del af Søndergade, som vi også havde købt. Vi købte også Nørregårdsvej 3 med det formål, med tiden, at opkøbe hele hjørnet, fordi det ville give os gode muligheder og fremtidssikre os i forhold til udbygninger, fortæller han. De planer blev dog skrinlagt, da planerne om at få købt alle ejendomme på hjørnet ikke blev muligt.

- Der er sket meget i butikken frem til i dag, blandt andet er der mere færdig mad: Butikken følger med tiden og formår at ændre sortimentet, så man kan tilbyde det, folk efterspørger, siger Poul Vestergaard, der glæder sig over, at hans efterfølger er dygtig til at følge med.

- Allerede dengang jeg var her, var folk meget solidariske, men det skyldes også, at vi har formået at udvikle os, siger den tidligere uddeler, der i sin tid var dybt engageret i byen. Faktisk sad han som formand i ikke færre end fem foreninger og delte mange sponsorater ud.

- Det forpligter at være byens største forretning; så er det vigtigt, at man bakker op, siger han.

Poul Vestergaard bor stadig i Vinderup sammen med sin kone, Jane.



## Uddeler i drømmebutikken

**SIDEN HAN BLEV UDLÆRT I HARBOØRE, HAR PALLE STRANDE DRØMT OM AT BLIVE UDDELER I SUPERBRUGSEN VINDERUP. PÅ SINE 10 ÅR SOM UDDELER HAR HAN INVESTERET 30 MIO. KRONER I AT MODERNISERE BUTIKKEN – OG HELE TIDEN UDVIKLET OG FORNYET SORTIMENTET**

Han er oprindeligt fra Harboøre. Derfor har Palle Strande også siden han var barn kendt SuperBrugsen Vinderup. Hans interesse for butikken såede et frø, som voksede, udviklede sig og blomstrede i 2008, hvor manden blev ansat i sit drømmejob som brugsuddeler i Vinderup.

- Det er faktisk ikke løgn, at jeg altid har drømt om at blive uddeler her. Dels fra min ellevitid i Harboøre, og dels fordi jeg kom her som konsulent for Faxø og kunne se spændende muligheder, siger han. Så efter tiden i Harboøre og som uddeler i Tistrup ved Varde, slog han til, da jobbet i Vinderup blev ledigt. I Vinderup fik han ikke bare drømmejobbet. Han mødte også Gitte, der arbejdede i Spar Nord og som senere skulle blive hans kone.

- Der var mange om budet dengang jobbet blev slået op. Men jeg fik det - og vandt på flere måder, siger han med et bredt smil.

### Slagter og delikatesse som motor

Siden har brugsuddeleren nået mange milepæle, blandt andet lagde han allerede i 2009 ud med at bygge butikken om.

- Der er sket meget de sidste ti år. Vi har satset stort og investeret mange penge i butikken, blandt andet opgraderet

slagterafdelingen, og delikatessen som på det tidspunkt omsatte for 3500 kroner om ugen, mod 3,5 mio. kroner om året i dag. Jeg var heldig, at mine forgængere havde sørget for, at vi havde en del penge i banken, som gjorde, at vi kunne låne til ombygningerne og den løbende modernisering uden at tømme bankbogen.

Den seneste investering i 2014 var, da der blev lavet indkørsel fra vejen, og man købte nabobygningen, hvor Nordea havde til huse. I 2012 købte Brugsforeningen halvdelen af den ejendom i Mejdal, hvor DagliBrugsen har til huse - samt en sjettedel af butikken DagliBrugsen.

- Jeg synes, vi som brugsforening har mange gode idéer til, hvordan vi bedst udvikler os. Vi har gennem årene ikke lavet et stort overskud, men investeret i udviklingen, og kunderne har kvitteret ved at bruge butikken endnu mere, siger en stolt og glad uddeler, der kan konstatere, at den totale omsætning de seneste ti år er steget til 84 mio. kroner – inkl. moms.

- Der er ingen tvivl om, at vores slagter og delikatesse er motoren for vores succes, sammen med husets øvrige afdelinger og dygtige medarbejdere, fordi det er det, der adskiller os fra de andre, siger Palle Strande, der således glæder sig over, at man hvert år har mulighed for at give tilbage til byen i form af



sponsorater. De sidste 10 år i alt 600.000 kroner:

- Det er vigtigt at være en del af det lokale liv; vi lever af byen, men samtidig er vi også et aktiv for byen som et attraktivt sted at bo. Tingene hænger uløseligt sammen, så når folk i byen bakker op om os, giver vi gerne tilbage den anden vej. Som vi også gør det i forbindelse med vores 100-års jubilæum, siger han.

### OVERTAGELSE

Nyvang overtager manufakturafdelingen.

1  
9  
5  
9



### DIVIDENDE

Butikken begynder at indføre en mild form for kontantbetaling. Medlemmerne, der frivilligt vælger denne betalingsform, får dividende.

1  
9  
6  
2

### NY P-PLADS

3470 kv. grund (tidl. gartneri) sælges til Sahl Kommune og skal fremadrettet benyttes som offentlig p-plads.

1  
9  
6  
3

### NY FORRETNING

Brugsen køber træhandler Mårbjergs ejendom, Søndergade 5, og påbegynder byggeri af ny forretning. I forbindelse med byggeriet bliver der anlagt p-plads omkring brugsen og det tilhørende kommunale areal.

1  
9  
6  
6



Jens Jensen, tidligere formand for SuperBrugsen.

Jens Tang, Formand for Vinderup Handelsforening.

Holger Hedegaard, tidligere borgmester i Vinderup.

# En af byens dynamoer

**SUPERBRUGSEN HAR – OG HAR ALTID HAFT – STOR BETYDNING FOR VINDERUP OG BYENS UDVIKLING. DET ER BÅDE EN TIDLIGERE BORGMESTER, EN TIDLIGERE BESTYRELSESFORMAND OG DEN NUVÆRENDE FORMAND FOR VINDERUP HANDELSFORENING ENIGE OM**

Hver gang SuperBrugsen har bygget om i de sidste 35 år, har en mand lidt længere oppe ad gaden jublet. For Jens Tang, der i alle de år har været indehaver af Din Tøjmand, har ombygningerne nemlig signaleret sikkerhed:

- Sikkerhed for at SuperBrugsen trives og tror på byen. Og det er også sikkerhed for os andre som forretningsdrivende. For vi kunne ikke eksistere som handelsby uden en velfungerende dagligvarebutik. Lige så lidt som en by kan undvære pasnings-tilbud, skole og plejehjem, siger Jens Tang, der samtidig er formand for handelsforeningen. Så simpelt, mener han, at SuperBrugsens betydning for Vinderup kan beskrives. Og han bliver bakket op af Jens Jensen, der var formand for SuperBrugsens bestyrelse fra 2005 til 2015, og af Vinderups tidligere borgmester, Holger Hedegaard. - Jeg har kendt alle fire uddelere. Jeg kan huske, da Østergaard (uddeler fra 1918-1955, red.) kom og præsenterede Glibstrup (uddeler fra 1955-1987, red.) for min far. Der er sket meget alle årene, og Brugsen har helt sikkert været med til at præge og udvikle byen, siger Jens Jensen, der i alt sad i SuperBrugsens bestyrelse i 30 år. I dag er han 74 år og fungerer som vicevært i SuperBrugsen mandag, onsdag og fredag. - Der er slet ingen tvivl om, at det er en styrke for byen, at vi har en SuperBrugsen, som har været levedygtig og formået at følge med udviklingen. Ikke blot har butikken udviklet sig med nye produkter og sortiment gennem årene, de har også været med til at præge udviklingen i byen, som da vi sammen udviklede området med parkering, hvor der tidligere havde været gartneri, siger tidligere borgmester, Holger Hedegaard og smiler skævt ved erindringen: - Det var meget typisk for Brugsen; på kommunen havde vi nok fået startet lidt skævt på planlægningen og havde ikke fået Brugsen med i planerne. Men det fik vi rådet bod på og fik – som altid – skabt et godt samarbejde omkring projektet. Til gavn for hele byen.

## Med til at løfte byen

På den måde har SuperBrugsen ad flere omgange været med til at give byen et løft. - Som da de lavede hullet ud til Søndergade. Det havde kommunen længe ønsket uden at have mulighed for at løfte opgaven. Så blev det SuperBrugsen, der bød ind på imponerende vis, fortæller Holger Hedegaard. - Det gav hele byen et flot løft, da SuperBrugsen købte Nordeabygningen og endnu en gang byggede om, siger Jens Tang, som mener, at det gør en stor forskel, at SuperBrugsen ikke er ejet af en kapitalfond, men af lokale, og at uddeleren føler et ansvar som selvstændig. - Vi andre selvstændige synes, det er fedt med en selvstændig købmand, fordi han lige som os andre vil kæmpe med næb og klør for at holde fast i butikken, siger han, og bliver bakket op af Jens Jensen, der mener, at de lokale uddelere typisk vil kæmpe mere for en butiks overlevelse, mens de centralt styrede kædebutikker ofte ikke engang har indflydelse på, om en butik får lov at fortsætte. - Der var mange flere købmænd i byen i gamle dage. Men Brugsen har ikke forsøgt at få nogen skubbet ud og har ingen intentioner om at få lukket nogen. De ser mere de andre butikker som kolleger end konkurrenter, for jo flere butikker vi har i Vinderup, desto bedre, fordi så bliver kløvet og handlen i byen, siger han og peger på det, som den måske allervigtigste grund til at SuperBrugsen har stor betydning for byen. - Da slagteren ikke kunne køre, satsede SuperBrugsen endnu mere på deres slagterafdeling. Den type initiativer er afgørende for byen, for det vigtigste er, at vi har den service og de varer, som forbrugerne efterspørger, i byen. Ellers kører de et andet sted hen – og så lægger de al deres handel der, siger Holger Hedegaard, som også peger på, at det er altafgørende for bosætningen, at byen på den måde har noget at byde på. - Jeg har haft mange besøgende i byen gennem årene, som

har været imponerede over, at en landsby som vores har så mange butikker. Men det skyldes udelukkende, at vi har masser af driftige og dygtige folk i byen, som har turdet tænke store tanker, været forudseende, udviklet og satset. Nogle af dem er det gået rigtig godt for – blandt andet Brugsen, som har haft både dygtige uddelere og bestyrelser, siger han.

## Det går to veje

Både Jens Tang og Jens Jensen deler holdningen om, at det er dygtige og initiativrige uddelere, der har sikret, at SuperBrugsen i dag har den position i byen, som den har. - De har alle været gode og dygtige folk. Palle (Strande, uddeler siden 2008, red.) er en rigtig god mand for butikken og dermed byen. Poul (Vestergaard, uddeler fra 1987 til 2008, red.) har også taget sin tøm – eksempelvis var han meget aktiv i foreningslivet, siger Jens Jensen. Og netop foreningslivet, er de alle tre enige om, også nyder godt af SuperBrugsens tilstedeværelse i byen. - Butikkerne spiller en stor rolle for foreningerne, da de typisk henter mange sponsorer, præmier og meget andet i byens butikker, siger Jens Tang. - Derfor er SuperBrugsens ordninger med bonner og benzinkort en rigtig god idé, siger Jens Jensen, der glæder sig over, at man gennem mange år – helt tilbage til 1985, da han trådte ind i bestyrelsen, og formentlig længere tilbage – har støttet foreningerne. - Der er generelt stor velvilje fra butikkerne – og SuperBrugsen ikke mindst. Og det ene smitter af på det andet; de lokale husker som regel at gøre gengæld, når de skal handle og bruger de lokale butikker. På den måde går tingene begge veje, og alle er gode til at bakke op om hinanden, hvilket skal til for at holde liv i de mindre byer, siger Holger Hedegaard.

# Sponsoraterne gør en kæmpe forskel

**VINDERUP HÅNDBOLD OG VINDERUP IK ER TO AF DE FORENINGER, DER NYDER GODT AT SUPERBRUGSENS STORE ENGAGEMENT I DET LOKALE SAMFUND. INGEN AF DEM VILLE KUNNE DRIVE FORENING, SOM DE GØR, UDEN STØTTEN FRA BYENS FIRMAER OG FORRETNINGER - OG DERMED BYENS BORGERE**



Medlemmerne i Vinderup Idrætsklub og Vinderup Håndbold er ikke i tvivl om, hvorfor det er vigtigt, at man som borger i byen husker at handle lokalt: Et stærkt lokalt handelsliv betyder nemlig bedre betingelser for de lokale foreninger. Fordi handelslivet pr. tradition er god til at støtte foreningerne med sponsorer og andet, når der er penge til det. Og SuperBrugsen er ingen undtagelse. Således får Vinderup Håndbold et tilskud hver gang en med et OK-benzinkort eller en OK-app, der er tilknyttet håndboldklubben, tanker brændstof. Og køber man også el eller mobiltelefoni hos OK, bliver støtten endnu højere. Beløbet løber op i omkring 30.000 om året. Vinderup IK derimod bliver støttet med 2% af det beløb, som kunder med sponsorkort køber for, i løbet af året og samler op på bonner, som bliver afleveret i butikken. De to første år med ordningen, har klubben fået omkring 19.000 kroner om året, og formand Rasmus Jensen har en forventning om, at beløbet vil blive højere i takt med, at folk bliver bekendt med ordningen. I begge klubber gør det SuperBrugsen til guldsponsor – og en meget vigtig spiller i klubbens drift. - Vores sponsorer – ikke mindst det fra SuperBrugsen – er med til at sikre vores eksistensgrundlag. Håndbold er en dyr sport i

forhold til halleje og dommerudgifter, så uden sponsoraterne kunne vi slet ikke tilbyde vores medlemmer, det vi gør i dag, siger Mia Gludsted, der er formand for Vinderup Håndbold. - Som fodboldklub har vi mange andre udgifter, blandt andet eget klubhus, så uden sponsorer ville det blive dyrt for medlemmerne, og vi ville ikke være i stand til at lave ekstra ting for børnene, og eksempelvis give dem et sæt spillertøj hvert år. Sponsoratet fra blandt andre SuperBrugsen gør en meget stor forskel, siger Rasmus Jensen. I begge klubber er en del af eller hele beløbet øremærket ungdomsarbejdet, hvilket betyder, at der blandt andet bliver sendt trænere på kurser og spillere til diverse cups.

## Husk at handle lokalt

Både håndboldklubben og fodboldklubben gør meget ud af at fortælle medlemmerne, hvor vigtige sponsoraterne er – og dermed også hvor vigtigt det er, at handle lokalt og bakke op om sponsorerne. - Vi har flere sponsoraftaler og oplever, at det lokale handels- og erhvervsliv er meget gode til at bakke op. Det betyder, at vi kan være med til at gøre Vinderup til en god by at være ung i, fordi der er nogle tilbud til de unge, siger Mia Gludsted, som bliver bakket op af Rasmus Jensen: - Erhvervslivet og de lokale butikker er fantastiske til at bakke op om foreningerne. Men som foreninger gør vi også meget ud af at give tilbage, hvor vi kan. Blandt andet ved at stille op til arrangementer og forklare medlemmerne og alle andre, der gider lytte, hvad sponsorerne gør for os – og at man derfor skal huske at handle lokalt. Rasmus Jensen og en flok af medlemmerne fra fodboldklubben stiller, lige som Mia og en flok af medlemmerne fra håndboldklubben, blandt andet op i forbindelse med SuperBrugsens jubilæum og laver konkurrencer og aktiviteter. - Palle er fantastisk god! Han kommer altid med gode idéer og er altid frisk på at hjælpe – eksempelvis som med spillertrøjerne, hvor han er storsponsor. Derfor vil vi også gerne honorere ham og SuperBrugsen i forbindelse med jubilæet, siger Rasmus Jensen. - Palle er altid villig til at være med, når vi kommer med nye idéer. Det betyder meget for os, at vi ikke ret ofte får et nej, men bliver mødt af begejstring og opbakning. På den måde er SuperBrugsen i høj grad med til at holde byen i gang, siger Mia Gludsted.

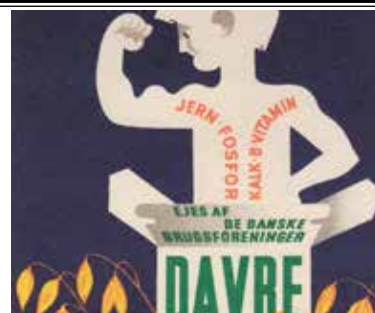


Sponsoraftaler gør en kæmpe forskel for klublivet og giver de unge gode og aktive tilbud i fritiden.

## SALG

En del af Brugsens ejendom bliver solgt til Sparekassen.

1967



## KVINDE I BESTYRELSEN

Den første kvinde, Fru Esther Mogensen Hasselholt, kom i bestyrelsen.

1968



## BENZINTANKEN

Benzintanken fortsætter uden bemanding.

1973



## MERE UDVIDELSE

Endnu en udvidelse af Brugsen bliver påbegyndt.

1974



## En velsmagende bid af Danmark fra Himmerlandskød

SIDEN EFTERÅRET HAR DEN DANSKE KØDLEVERANDØR HIMMERLANDSKØD MED STOR SUCCES LEVERET KALVE-, OKSE- OG KØDKVÆGSVARER TIL SUPERBRUGSEN I VINDERUP

Danske dyr. Født og opvokset hos danske landmænd. Slagtet i Danmark og forarbejdet i Himmerland, som betyder, at dyrene ikke har været udsat for lange transporter. Alt det højner dyrevelfærden og gavner kødets kvalitet.

Sådan lyder kød-konceptet bag virksomheden Himmerlandskød, som i efteråret indgik en fast leveringsaftale med SuperBrugsen i Vinderup. Her har kunderne siden med stor succes taget godt imod smagen af dansk kvalitet.

- Vi er superglade for samarbejdet med SuperBrugsen. At sælge kød handler om tillid. Både mellem leverandør og slagterafdelingen i butikken og mellem butikkens slagterafdeling og slutkunden, siger Lars Jørgensen, salgansvarlig hos Himmerlandskød.

### All in på samarbejde

Og de bånd synes allerede stærke. Himmerlandskød er gået all in i samarbejdet med den populære slagterafdeling i SuperBrugsen i Vinderup. Det betyder blandt andet,

at Himmerlandskødet bliver præsenteret særskilt med bannere og logo i butikken, så kunderne altid kan finde deres favoritkød. Desuden sørger slagterafdelingen i SuperBrugsen for, at der hver uge også ligger friskhakket Himmerlandskød i køledisken.

- Vi har lige siden lanceringen fået rigtig god respons fra vores kunder på både smagen og kvaliteten af det danske Himmerlandskød, siger slagtermester Dennis Gaardsted, SuperBrugsen i Vinderup.

For Himmerlandskød handler kvalitet både om selve råvarerne, men også om dygtige og erfarne medarbejdere. - I vores produktion bliver kødet sorteret af fagfolk med mange års brancheerfaring, der nøjagtigt ved, hvad de har med at gøre, så vi altid kan stå inde for, at det kød, vi leverer til detailhandlen, er i den allerbedste kvalitet, siger Lars Jørgensen.

### En af Europas mest moderne fabrikker

Men også rammerne i virksomheden i Himmerland er unikke. Himmerlandskød råder således over tekniske

løsninger, der gør produktionen til en af de mest moderne opskæringsfabrikker i Europa. Det handler blandt andet om løsninger til sporbarhed, vejning og vægtsortering. Og så råder Himmerlandskød over "Himmeriget" – et kølerum til særligt udvalgte højreb med den helt rigtige fedtmarmorering, som her bliver hængt til god gammel-dags krogmodning.

- Det betyder, at vi kan levere nøjagtig alle de produkter, kunderne efterspørger, siger Lars Jørgensen. Med op mod 2.500 slagtede dyr hver uge, aftager Himmerlandskød cirka 25 pct. af alle de danske kreaturer til slagtning.

- Vi er store, men uden at det går ud over vores evne og glæde over samarbejdet med alle kunder. Vores mål er hver dag at efterleve vores slogan: Den bedste bid af Danmark, siger Lars Jørgensen.



## Et bolighus ud over det sædvanlige

VINDERUP BOLIGHUS GLÆDER SIG OVER GODT NABOSKAB MED SUPERBRUGSEN OG OVER SIT BOLIGHUSKONCEPT, DER FORUDEN KONKURRENCEDYGTIGE PRISER, KLASSISK GAMMELDAGS HØJ SERVICE ER UD OVER DET SÆDVANLIGE

Selv om man driver et supermoderne bolighus, kan man sagtens glæde sig over, når naboen fylder 100 år.

- Det er et sundhedstegn, at en butik holder så længe, siger Klaus Lauge Jensen, der sammen med Per Ø. Jensen, driver Vinderup Bolighus.

Det store bolighus midt i byen klos op ad SuperBrugsen har selv "kun" 64 år på bagen.

- Tilsammen udgør vi som naboer et stærkt og attraktivt makkerpar. Vores bolighus har et stort opland, og vi oplever ofte, at kunder, der kommer udefra for at handle hos os, også slår vejen forbi Brugsen. Og omvendt er der brugs-kunder, der får øje på deres favoritmøbel i vores vinduer, siger Klaus Lauge Jensen.

På den måde udgør de to naboer en vigtig retail-bastion i Vinderup. Netop placeringen udgør samtidig en væsentlig del af det stærke koncept i Vinderup Bolighus: Service og høj kvalitet for pengene.

### Service – kvit og frit

- Vi leverer service ud over det sædvanlige. Det handler

om meget mere end indsigt i alle varer, så vi kan rådgive og vejlede kunderne. Vi kører også møblerne ud til kunderne – kvit og frit, bærer dem ind og monterer dem fiks og færdigt. Den klassiske møbelhandlerdisciplin eksisterer ikke mange andre steder i dag, og den giver os masser af positiv respons og værdifulde mund-til-mund anbefalinger – og så kører mange kunder også gerne langt for at handle med os igen.

Dertil kommer bolighusets store fokus på at sælge til de rigtige priser:

- Hvis vi er dyrere end de omkringliggende bolighuse og møbelforhandlere, så er der ingen grund til, at vi er her, konstaterer Klaus Lauge Jensen.

Vinderup Bolighus blev grundlagt i 1955 – på adressen midt på hovedgaden. I 1985 solgte grundlæggeren, Chr. Duch, forretningen til Per Ø. Jensen, som seks år senere fik Klaus Lauge Jensen som kompagnon. I fællesskab har de to videreudviklet den 1.800 kvm store forretning, som i dag udover moderne møbler til hele boligen og tæpper også omfatter ompolstring af møbler, gulve og solaf-

skærmninger.

### Nyt eller ompolstring

- Det betyder, at vi året rundt har forretningsområder, der matcher behov – både i private hjem, i virksomheder og offentlige institutioner. I foråret og om sommeren, stiger behovet for at skærme af for solens stråler, og vi samarbejder også med eksempelvis plejehjem, sygehuse, skoler og institutioner, der har brug for enten nye møbler eller for at ompolstre og reparerer møbler, siger Klaus L. Jensen.

### Fokus på pris

Som del af den uafhængige kæde "Hjemme Hos" opnår Bolighuset i Vinderup adgang til favorable indkøbsmuligheder, som giver attraktive priser til attraktive møbler.

- Vi er bevidste om at være en del af et uafhængigt kædesamarbejde, så vi selv vælger langt størstedelen af produkterne i vores bolighus. Det er en stor fordel, fordi vi på den måde matcher alle nye trends og tendenser til vores butik og dermed vores kunder.



### NYVANG

Nyvang fraflytter med manufakturhandlen.

1976



### TV-OVERVÅGNING

Butikken får etableret tv-overvågning på prøve.

1980



### SOLIDARISK VS BEGRÆNSET

Vedregterne bliver ændret, så man går fra solidarisk ansvar til begrænset ansvar.

1982



### ENDNU EN UDVIDELSE

Butikken bliver endnu en gang udvidet.

1983





**GOD OMSÆTNING**  
 Omsætningen runder dette år 30 mio. kroner.

1  
9  
8  
5



**NY UDDELER**  
 Sigvald og Helga Glibstrup fratræder som uddelerpar. Poul Vestergaard ansættes som ny uddeler.

1  
9  
8  
7



**INDFØRELSE AF PC**  
 Der bliver anskaffet nye kasseapparater med pc og benzintanken bliver udvidet med nye standere, hvor man også kan benytte kontokort.

1  
9  
8  
8



**REJSEGILDE**  
 Rejsegilde på endnu en udvidelse af Brugsen.

1  
9  
8  
9





## Historisk lang tal-relation

**INVESTERINGER I UDVIKLING KENDETEGNER SUPERBRUGSEN I VINDERUP, OG DET ER MED TIL AT GIVE EN MODERNE, SUND OG VELDRETVET BUTIK, KONSTATERER REVISIONSFIRMAET BEIERHOLM**

Set i forhold til byens størrelse er SuperBrugsen i Vinderup stor. Butikken har igennem mange år været veldrevet, og så har den i forhold til andre brugsforeningsbutikker en væsentlig større andel af den samlede kundemængde i området.

Analysen er langt fra grebet ud af den blå luft over Vinderup. Den stammer fra statsautoriseret revisor Claus Bredvig fra revisionsvirksomheden Beierholm i Holstebro. Og han ved, hvad han taler om. Selv har han "kun" igennem de seneste 12 år været revisor for SuperBrugsen i Vinderup. Men historien og rødderne i den regnskabsvirksomhed, han repræsenterer, har en særdeles lang og historisk relation til netop SuperBrugsen.

- Vi har stort set været med lige fra butikens begyndelse, konstaterer Claus Bredvig.

### Fra intern til ekstern

Fundamentet for Beierholm i Holstebro tager nemlig sin begyndelse tilbage fra dengang, hvor FDB, som andelsfor-

eningen bag de danske brugsforeninger hed dengang, var organiseret med en afdeling for intern revision.

- På et tidspunkt erkendte man de værdier, som ligger i at bruge ekstern revision, siger Claus Bredvig. Derfor blev revisionen i 1962 lagt ud i et selvstændigt revisionskontor i Holstebro, Revisionstjenesten. Det blev i 1995 omdøbt til RVT Revision og siden til RSM Plus, som for tre år siden blev til revisionselskabet Beierholm. En virksomhedsrejse der hele vejen har haft SuperBrugsen i Vinderup som kunde.

I dag med Claus Bredvig som statsautoriseret revisor, der efter behov sparrer med SuperBrugsen og en gang om året deltager i butikens bestyrelsesmøder, hvor han blandt andet er med til at gennemgå regnskab og budgetter. Derudover servicerer Beierholm SuperBrugsen med to årlige besøg, hvor revisorassistenter bidrager med henholdsvis et fysisk lagerkontrol og et kasseeftersyn. Desuden kan der af og til opstå situationer, hvor uddeler Palle Strande har brug for at sparre med sin statsautoriserede revisor.

### Ajour og opdaterer

- På den måde har vi en åben linje. Det er altid en fornøjelse at følge udviklingen i butikken. Ingenting kommer af sig selv, og SuperBrugsen i Vinderup investerer i høj grad i den positive udvikling. Det afspejler sig i den måde, som butikken hele tiden holder sig ajour og opdateret i forhold til nye tendenser og tiltag i branchen, bygger ud og renoverer. Man fornemmer, at her sidder ikke en privatejer, der selv skal tjene pengene. Brugsens midler bliver investeret i at udvikle butikken til en moderne butik til fordel og gavn for de kunder, der er med til at generere midlerne, siger Claus Bredvig.

- Derfor giver butiksføreren selv efter 100 år rigtig god mening. Altså også set med de regnskabsmæssige øjne.

## POPULÆRE VINE FRA NOVIN HOS SUPERBRUGSEN



**Amicone 2015:**  
En af Danmarks mest populære vine – fra 2015, drømmerejet for vinproduktion. Intens granatrod farve, klassisk Amarone-bouquet med en sød, blød næse af mørke bær, lidt lakrids, læder og mørk chokolade. God til svine- og oksekød og med sin sødme til modne oste.



**Luli Appassimento 2017:**  
Rosin-lignende druer giver en fløjlsblød fylde og en bouquet med røde bær, sveske, blomme og et strejf af krydderier. Perfekt match til kraftige retter og rødt kød.



**Buglioni Amarone Il Lussurioso 2015:**  
Dyb granatrod i glasset med elegante aromaer af modne kirsebær, blomme og rosin. Antydninger af vanille, kakao, tobak og lakrids fra fadlagringen. Anbefales til hygge, lam, vildtretter og oksekød - eller til modne oste. Buglioni har blandt andet leveret vinen til Det Hvide Hus i Washington, mens Obama var præsident.



**Zeni Costalago Rosso Veronese 2016:**  
Amarone-huset Zeni forener fylde og frugt fra Valpolicella-druen Corvina - med elegance, struktur og finesse fra Bordeaux-druerne Cabernet Sauvignon og Merlot. God til oksekød, lam, ost, and og fyldige svinekødsretter. Server gerne i selskab med sødligt tilbehør - f.eks. grillede eller bagte rodfrugter, løg eller hvidløg.



**Marieta Martin Codax 2017:**  
Fra en af de helt store nordspanske producenter, Martin Codax, med indbydende dufte af bagte æbler, fersken og citrus kombineret med subtile antydninger af hvide blomster og en eksotisk strejf af litchi. Anbefales til hygge, fisk og skaldyr, lette asiatiske serveringer og milde oste.



**Zeni Marogne Ripasso 2016:**  
Udover sødme og frugt også dybde, intensitet og struktur. Rubinrod i farven med hints af mørke nuancer, duft af frisk-plukkede kirsebær og torrede frugter. Velegnet til det klassiske danske køkken og til ostebordet – især til cremede oste som brie og camembert.



## Vild med vin i Vinderup

**IGENNEM EN ÅRRÆKKE HAR NOVIN LEVERET KRAFTIGE OG FYLDIGE VINE TIL KUNDERNE I SUPERBRUGSEN I VINDERUP OG BLANDT ANDET OPLEVET EN STIGNING I EFTERSPØRGSLEN PÅ HVIDVINE OG PÅ DYRERE VINE**



Kraftige, fyldige vine med en snert af sødme. Det har gennem de seneste otte år med samarbejde mellem vinimportøren Novin fra Hjørring og SuperBrugsen i Vinderup været et vigtigt fokus.

- Som i resten af landet er fyldige rødvine med sødme, som passer til meget forskelligt mad, også populære hos kunderne i SuperBrugsen i Vinderup, siger Flemming Weiss fra Novin, som med stor indkøbskraft er i stand til at levere vine af høj kvalitet til meget skarpe priser.

På samme måde følger kunderne i Vinderup også øvrige vin-trends herhjemme. Det betyder blandt andet mere hvidvin på hylderne i supermarkedet:

- Fra at være en vin, man kun serverede et lille glas af – måske til velkomst eller forret, så er hvidvin gennem de seneste år blevet mere og mere populær, og folk – også i Vinderup – vil gerne investere i de gode hvidvine, siger Flemming Weiss.

Flemming Weiss, Novin.

I det hele taget bruger SuperBrugsens kunder generelt flere penge på vin:  
- I dag rejser mange mennesker rundt i verden og kommer hjem med gode smagsoplevelser. Det betyder, at de oftere og gerne vil betale lidt mere for at få den gode kvalitetsvin i glassene.

### Vinsmagninger i vinklubben

Derfor handler samarbejdet mellem Novin og SuperBrugsen både om gode vine, der prismæssigt rammer bredt, og de lidt dyrere vine. To gange i løbet af det seneste års tid har Flemming Weiss også taget turen til Vinderup om aftenen som vært ved vinsmagninger arrangeret i samarbejde med Vinderup Vinklub – som er etableret af SuperBrugsen.

- Det har været superhyggelige aftener med god stemning og gode snakke om vin, siger Flemming Weiss. Novin leverer vine med høj kvalitet til meget skarpe priser, og at vi kan dette grundet vores store indkøbskraft.



1991

### NYT NAVN

Forretningen ændrer navn til SuperBrugsen.



1994

### 75 ÅR

SuperBrugsen fejrer 75 års jubilæum med 475 deltagere i Vinderup Hallen.



1995

### FRUGT- OG GRØNT AFDELINGEN

Frugt- og grøntafdelingen får nedkølingsanlæg.



1996

### BRUGSUDELEREN

Butikken bliver genåbnet efter en total omrokering til et nyt butikskoncept.





Brian Domdal hjælper en kunde med at finde den rette vin.



Mia Mikkelsen fortæller en kunde om mulighederne for mad ud af huset.

## Byens bedste slagterbutik

SUPERBRUGSENS SLAGTERBUTIK TILBYDER STORT SET ALT DET, SOM EN GOD GAMMELDAGS SLAGTERBUTIK KUNNE DISKE OP MED – OG LIDT TIL. LIGE FRA RØGVARER, HJEMMELAVEDE GRILLPØLSER TIL SÆRLIGE UDSKÆRINGER, SMØRREBRØD OG MAD UD AF HUSET – ALT SAMMEN SERVERET MED TIPS OG GODE RÅD

Der er travlhed hos slagterbutikken i SuperBrugsen Vinderup. Her har Dennis Gaardsted i fem måneder stået for de kulinariske oplevelser til kunderne – og de ændringer og nye tilbud, som den unge slagtermester er kommet med, har kunderne taget imod med kyshånd.

- Slagterbutikken har i de seneste år virkelig været noget, vi har satset på. Derfor er omsætningen også steget fra cirka 25.000 kroner om ugen til 5 mio. kroner årligt, fortæller brugsuddeleger Palle Strande, der har hentet den nye slagtermester i Lemvig. Og med den satsning er SuperBrugsen klar til næste step.

- Vi tilbyder jo stort set alt det, som en slagterforretning tilbød i de gode gamle dage. Vi har røgvare, pøsemageri, hjemmelavet pålæg, hjemmelavede grillpølser og særlige udsækninger. Og udover det har vi en masse specialiteter og nye spændende ting, som man måske ikke lige kender fra slagteren i gamle dage, smiler Dennis Gaardsted, og fortæller blandt andet om nysmurte sandwich, smørrebrød, ølkam, barbequeben, tapasanretninger, pølsebord og såkaldt convenience: Retter, der er tilberedt på forhånd og lige til at stille i ovnen, så aftenmaden bliver nem.

- Det er meget populært, for selvom folk har travlt, vil de gerne

have god mad. Også når de ikke selv har tid til at lave den. Så det sælger vi meget af – lige som alt andet, siger han og peger blandt andet på det faste smørrebrødstilbud, hvor man hver torsdag kan få et stykke smørrebrød til bare 20 kroner.

- Og så har vi mad ud af huset, masser af mad! Uanset om det er til 10 gæster eller til en konfirmation, en firmafrokost eller en rund fødselsdag. Vi kan klare både de helt store og de mindre bestillinger, lover Dennis Gaardsted.

Og hos SuperBrugsens slagterbutik bliver alt serveret med et godt råd og tips til tilberedning, hvis man ønsker det.

## Bliv klogere på vin i SuperBrugsen

TO GANGE OM ÅRET INVITERER SUPERBRUGSEN VINDERUP INDENFOR TIL FESTIVAL, HVOR GÆSTER I TUSINDVIS SMAGER PÅ SPÆNDENDE VIN OG MASSER AF DELIKATESSER, OG SAMTIDIG FÅR ADGANG TIL EN LANG RÆKKE SÆRLIGE TILBUD. DESUDEN HAR SUPERBRUGSEN EN VINKLUB, SOM HAR OP MOD 200 MEDLEMMER

Er du interesseret i vin og kan du godt lide at få lov at smage på et hav for forskellige vine for at få inspiration? Så er der god grund til at være med, når SuperBrugsen Vinderup inviterer til de to årlige vinfestivaler. Her bliver der nemlig proppet en masse vidt forskellige flasker op – og man kan smage på både vinen, forskellige lækkerier fra slagteren og specialoste med mere. Og så er vinfestivalerne gratis at være med til.

- Vi vil gerne skille os ud fra de andre dagligvarebutikker – og det gør vi blandt andet ved at vise, hvad vi kan. Og noget af det, vi er superstærke på, er vin, siger uddeler Palle Strande.

Over 1000 mennesker plejer at tage imod tilbuddet om vinfestivalen, som varer over to dage hver gang.

- Mange kommer for inspirationen: Det er meget klassisk, at man vælger det man plejer, når det kommer til vin. Fordi det ved man jo er godt. Men når man så får lov at smage noget anderledes, så får man også mod på at prøve noget nyt, siger han

og peger på, at mange dog også bruger vinfestivalen som en oplagt mulighed for at få snakket med andre, blandt andet Palle Strande og hans kolleger men også med de mange leverandører om vin.

- Det plejer at være en super stemning med masser af snak og hygge. Og udover vinen er der jo også kød og ost fra slagterbutik og delikatesse. Så det er altid noget, vi ser frem til i butikken, siger uddeleren.

Til festivalerne kan man naturligvis også købe de vine, man smager, til særligt reducerede priser.

### Vinklub for medlemmer

Er man vininteressert har SuperBrugsen Vinderup også sin egen vinklub, som blev etableret i 2012.

- Det var håbet, at vi kunne blive 50 medlemmer, men kort efter var vi allerede oppe på over 200 medlemmer. Siden er antallet

faldet lidt igen og har tydeligvis fundet sit niveau, siger Palle Strande.

Vinklubben har fire arrangementer hvert år med forskellige temaer – eksempelvis har de i november haft besøg fra det lille vinhus Zeni fra Italien, hvor datteren fortalte om husets vine. Senest har de haft en spansk aften med både spansk vin og tapas fra delikatessen, ligesom jubilæumsåret byder på både grillaften og gourmetaften.

Det koster 100 kroner årligt at være med i klubben, lige som man betaler for at være med i arrangementerne. Til gengæld kan man så købe de vine, som man smager, til særligt reducerede priser for medlemmerne.

Læs mere på vinderupvinklub.dk eller henvend dig i butikken, hvis du vil høre mere.

## Julesneen falder også i Vinderup

NÅR JULEBRYGGEN KOMMER PÅ GADEN I NOVEMBER, HOLDER SUPERBRUGSEN VINDERUP SIN HELT EGEN FORM FOR J-DAG. NEMLIG EN STOR ØLFESTIVAL I HØJLAGERET MED ØL, SMAGSPRØVER, HYGGE OG KONKURRENCER

Det er efterhånden blevet en stor gå-i-byen-aften, når "Julesneen falder" – altså J-dag, den aften, hvor julebryggen kommer på gaden. Den tradition fik SuperBrugsens tørvareleder, Sonny Nygaard Hornstrup, til at drømme om at skabe butikens egen ølfestival.

- Jeg synes, det kunne være sjovt at gøre lidt ekstra ud af det. Og nu havde vi jo allerede tradition for at holde vinfestivaler, så en ølfestival lå lige til højrebænet, fortæller den blot 24-årige medarbejder, der lavede sin første ølfestival i 2018, hvor ikke færre end op mod 500 mennesker kiggede forbi.

- Det var jo helt vildt og endnu bedre, end vi havde turdet håbe

på, når det var første gang. Men de lokale er rigtig gode til at bakke op. Så nu tillader vi os at håbe, at der kommer endnu flere i år, smiler Sonny Nygaard Hornstrup.

Til den første ølfestival havde SuperBrugsen besøg af Fur Bryghus, Thisted Bryghus, Geddal Gårdbryg, Royal Unibrew, Tuborg, Hancock og Carlsberg, der også kom med en stor øltruck. Desuden kunne man naturligvis smage på COOP's egne øl-produkter.

- Der var masser af forskelligt julebryg og specialøl i det hele taget, og fordi det var en særlig dag, besluttede vi, at deltagerne fik udleveret rigtige glas i stedet for plastikkrus at drikke af.

Det føles bare bedre. Og så havde slagteren lavet smagsprøver,

blandt andet en særlig ølkam, og der var chips og god stemning, og Hancock havde smagsprøver på den populære sportscola, så man også sagtens kunne tage børnene med, siger Sonny Nygaard Hornstrup, som glæder sig til årets ølfestival.

- Sidste år havde vi konkurrencer med fede præmier, blandt andet en rundvisning og ølsmagning på Carlsbergs gamle bryggeri i Valby - med efterfølgende frokost, og så var der masser af gode tilbud. Alt det sætter vi også på at kunne tilbyde i år. Så vi glæder os til, at sneen falder i Vinderup!



BRUGSUDELEREN  
Brugsen køber Sanne Foto Kiosk og får således mulighed for at sælge Tips, Lotto og Landbrugslotteri.

1  
9  
9  
6



JORDBYTNING  
SuperBrugsen bytter et stykke jord - Søndergade 1 for Søndergade 3 - for at kunne udvide slagterafdelingen.

1  
9  
9  
6



NY SLAGTERAFDELING  
Den nye slagterafdeling bliver taget i brug.

1  
9  
9  
8



REKORD OMSÆTNING  
SuperBrugsen når for første gang en omsætning på 50 mio. kroner.

1  
9  
9  
8





## Den stærke lokale forbindelse

**PREBEN POULSEN MURER & ENTREPRENØRFIRMA APS I VINDERUP GLÆDER SIG OVER AT BIDRAGE TIL BYGGE- OG RENOVERINGSPROJEKTER, DER SIKRER BYEN EN OPDATERET OG SPÆNDENDE SUPERBRUGSEN**

Det begyndte med et vindfang. I 2014 blev Preben Poulsen Murer & Entreprenørfirma ApS i Vinderup inviteret til at byde ind på etableringen af et nyt indgangsparti til SuperBrugsen. Det lokale samarbejde har siden udviklet sig til flere projekter i det lokale supermarked: - Det nye indgangsparti var et godt projekt. Det åbnede SuperBrugsen mere op ud mod vejen, og i løbet af arbejdet fandt vi ud af hvor mange mennesker, der både handler i butikken og interesserer sig for udviklingen i butikken. Mange stoppede op, kiggede på og spurgte ind til projektet under vores arbejde, siger Jesper Poulsen, 2. generation og medejer af Preben Poulsen Murer & Entreprenørfirma ApS.

**Landsdækkende ved en tilfældighed**  
Virksomheden blev grundlagt i Vinderup i 1996 af hans far og faderens kollega Ivan Jacobsen. Allerede efter fem måneder talte entreprenørfirmaet seks medarbejdere. Missionen om altid at gøre kvalitetsarbejde og den gode dialog med kunden til forretningsens varemærke fungerede og gav mange kunder. I første omgang udelukkende

erhvervs kunder. Da Preben Poulsen i et avisinterview bramfrit konstaterede, at "vi dækker hele Danmark", tog et firma i Esbjerg ham på ordet og kontaktede ham for at få et tilbud. Lige siden har Preben Poulsen Murer & Entreprenørfirma ApS været fast leverandør til Steeltank A/S i Esbjerg - på linje med øvrige større danske kunder som Forsvaret og Haldrø Topsøe A/S. I årenes løb er også privatkunder føjet til porteføljen, så Vinderupfirmaet blandt andet leverer totalløsninger inden for byggeri af privatboliger.

**De ringe, vi kommer**  
I dag er Ivan Jacobsen stadig en del af firmaet og en god samarbejdspartner. I slutningen af 2012 blev Preben Poulsens søn, Jesper Poulsen, ansat efter at have uddannet sig til bygningskonstruktør. Han er i dag både medejer og projektleder i virksomheden, der tæller 25 medarbejdere, hvoraf en stor del har været ansat i mere end ti år. - Vi glæder os over at favne så bredt, at vi kan indgå i lokale samarbejder som med SuperBrugsen. Fundamentet

for det vil også altid være gensidig tillid og respekt. Og nærhed - som lokale ved uddeler Palle Strande i SuperBrugsen, at vi stort set altid kan komme forbi, når han ringer, siger Jesper Poulsen. Siden det nye indgangsparti har den lokale forbindelse blandt andet betydet, at Preben Poulsen Murer & Entreprenørfirma ApS har stået bag blandt andet byggeriet af et nyt kølerum, et nyt varelager og renoveringen af SuperBrugsens slagterafdeling. - Udover at være en god butik, sker der løbende videreudvikling i butikken. Det betyder, at SuperBrugsen er et spændende og opdateret supermarked, og vi er glade, når vi kan bidrage til den udvikling. Tilmed på hjemmebane, siger Jesper Poulsen - der også glæder sig over aktuelle sejre på udebane. Senest er Vinderup-virksomheden som del af et samarbejde med blandt andre entreprenørselskabet Otto Chrestensen A/S og tegnestuen Schönher blev tildelt Betonelement-Prisen 2019 og Utzon-Statuetten - populært kaldet byggebranchens Oscar - for betonelementerne og betonarbejdet i en ellipseformet bro i det enestående vestjyske naturlandskab ved Filsø.



## Tømrerfirma i en dynamisk SuperBrugsen

**TØMRERMESTER ERIK JENSEN I VINDERUP VANDT EN LICITATION - OG HAR SIDEN LØST MANGE ANDRE OPGAVER FOR SUPERBRUGSEN**

At komme igen hos en kunde bygger på gensidig respekt og loyalitet mellem kunde og leverandør. Sådan er samarbejdet mellem SuperBrugsen og tømrerfirmaet Erik Jensen ApS i Vinderup, der indledtes med et licitationsprojekt tilbage i 2014. -SuperBrugsen skulle have lavet et nyt indgangsparti, og det blev vores firma, der vandt licitationen, fortæller tømrermester Thomas Jensen fra firmaet. Og siden har tømrerfirmaet løst både små og store opgaver for den lokale brugs. -Palle er jo god til at skabe kontakter, og tilsyneladende er de tilfredse med det arbejde, vi leverer, siger Thomas Jensen med et smil.

**Et aktiv for lokalsamfundet**  
Han ser den jubilerende forretning som et aktiv for lokalsamfundet. -Det kan være en udfordring at fastholde et forretningsliv i byer af Vinderups størrelse. Men SuperBrugsen har formået at fastholde og udvikle kundekredsen og skabe

den dynamik, der skal til for at få folk til at handle lokalt. Det er sket i kraft af nye tiltag og ved et godt varesortiment. Thomas Jensen nævner som eksempel, at supermarkedet i forbindelse med ombygningen fik apoteket som lejer, og at det er medvirkende til at skabe mere trafik og dermed også flere kunder.

**Startede som enmandsfirma**  
Tømrerfirmaet blev etableret i august 1978 af Erik Jensen, der i begyndelsen drev det som et enmandsfirma. Det gik dog så godt, at han snart kunne sætte sin første svend. I dag, hvor virksomheden er overtaget af sønnen, Thomas Jensen, består virksomheden af en større bilpark og en halv snes ansatte inklusiv kontorpersonalet. -Vi udfører alt inden for traditionelt tømrer- og snedkerarbejde, siger Thomas Jensen. Ingen opgaver er for små, for vanskelige eller for omfattende.

-Vi varetager alt fra småreparationer til fagentrepriser, hovedentrepriser og totalentrepriser. Vi har fået opbygget en god og stabil kundekreds inden for både institutioner, industri og private. Gennem årene er der udklækket adskillige nye tømrere i firmaet - både far og søn har som tømrermestre altid set det som en dyd at uddanne nye folk indenfor faget, og har derfor konstant to-tre dygtige lærlinge i sving.

**Solidt håndværk**  
-Vi satser på solidt kvalitetshåndværk til aftalt tid og pris. Gennem årene har vi prøvet kræfter med lidt af hvert og oparbejdet et solidt arbejdsgrundlag, at handle og rådgive ud fra, siger Thomas Jensen, der også fremhæver virksomhedens serviceafdeling. -Den afdeling klarer alle mindre opgaver, inklusiv hesteopgaver som reparationer efter indbrud, vandskader og brandskader eller udskiftning af vinduer og døre. Tømrermester Erik Jensen ApS har domicil på Stationsvej 11-13 i Vinderup.



**BAKEOFF**  
Butikken bliver moderniseret til Koncoot 2000 og kan fremadrettet tilbyde Bakeoff.

2000



**TUREN GÅR TIL PRAG**  
Første udlandstur for kunder bliver gennemført. Turen gik til Prag og har siden været en årlig tradition.

2002



**min hobby er SAFIR bagning**  
Det er sjovt at bage selv - og ikke mindt for resultatet. Vælg hellere straks SAFIR - lækker mest smag og giv bedre brød - og er endda billigere.

2004

**BRUGSUDELEREN**  
Omlægning til nyt koncept med bedre præsentation af isenkram og tekstiler.

2005



**NYE KASSETERMINALER**  
Nye kasseterminaler bliver indført. Disse er stadig i butikken i dag.

2005



# Vi har det hele hos SuperBrugsen

HOS SUPERBRUGSEN VINDERUP GØR VI OS UMAGE FOR AT KUNNE LEVE OP TIL STORT SET ALLE ØNSKER.

Det betyder, at medarbejderne altid gerne går de nødvendige ekstra skridt for at holde alle afdelingerne top-tunede med alle de varer og produkter, som kunderne efterspørger – i stor variation og høj kvalitet. Vores slagter laver masser af hjemmelavede lækkerier, røgvarer, pølser og delikatesser – og giver altid gerne tips til, hvordan en særlig udsækning skal behandles. Vi har et stort udvalg af kolonialvarer og ferskvarer, og så har vi selvfølgelig årtidens frugter og grønt i en nedkølet afdeling, så varerne holder sig friske og lækre længe. I blomsterafdelingen finder du et stort udvalg af blomster og buketter,

og hos Blomsterpiggen kan man bestille det, hvis man har særlige ønsker. Vores vinafdeling er aldeles velassorteret og her kan man altid få et godt råd om, hvordan man sætter vinen og maden sammen. Hver eneste dag får vi friskbagte brød og kager fra Sevel Bageri. Og så har vi selvfølgelig vores populære kiosk, hvor man kan spille Tips & Lotto, Varelotteriet og Landbrugslotteriet. Og som noget helt nyt fra april kan kunderne også købe børnetøj og legetøj i vores helt splinternye butik i bygningen, der tidligere husede Spar Nord. Så kom og gør en god handel i SuperBrugsen. Vi har det hele!



Simon Palm Madsen, Dennis Gaardsted og Vicki Bruun Poulsen slagterafdelingen.



Hanne Abildtrup, frugt- og grøntafdelingen.



Brian Domdal, vinafdelingen.



Malene Sletting Koudal, bagerafdelingen.



Rikke Nøhr Berthelsen, bagerafdelingen.



Britta Buus, kiosk og kasse.



Jette Andersen, isenkramafdelingen.



Sandie Stjernholm og Mia Mikkelsen, delikatessafdelingen.



Pernille Gadegaard, fersksafdelingen.



Brian Olsen, slagterafdelingen.



Frederik Esmach Nielsen og Sonny Nygaard Hornstrup, tørvareafdelingen.

Lisbeth Olesen, blomsterafdelingen.

Ann Buus Nielsen, slagterafdelingen.

Bente Lunde Nielsen, personlig pleje.

Helle O. Kristensen, bagerafdelingen.

Hanne Graversen, ferskvaraafdelingen.

Ditlev Madsen, kiosk og kasse.



## NY UDDELER

Poul Vestergaard stopper som uddeler efter 20 år. Palle Strande bliver ansat som ny uddeler.

2008

## RENOVERING

1 august bliver endnu et projekt med renovering af butikken startet op.

2008

## TOPMODERNE BUTIK

SuperBrugsen slår dørene op til en total renoveret og topmoderne madbutik. Hele forretningen har fået den store tur med nye køle-/frysemobler, nyt frostrum, nyt gulv og ny frugt- og grøntafdeling. En investering på knap 10 mio. kroner.

2009

## NORDEA BYGNINGEN

Vinderup & Omegns Brugsforening køber Søndergade 9 (den gamle Brugsforening), hvor Nordea på det tidspunkt havde deres bank filial i Vinderup.

2011



Glæd dig til 130 kvm. fyldt med spændende legetøj, lækkert tøj til de mindste, alt imens mor eller far får en kop kaffe i hygge-kroen



## En gave til byen

I STEDET FOR EN JUBILÆUMSFEST GIVER SUPERBRUGSEN EN GAVE TIL VINDE-RUP I FORM AF EN NY OG SAVNET BUTIK I BYEN: EN FLOT OG VELASSORTERET LEGETØJS- OG BØRNETØJSBUTIK, SUPERTØJS, I DE LOKALER, HVOR SPAR NORD HAVDE TIL HUSE

Den 3. april åbner en spritny butik i Vinderup: SuperTøjs. Det er nemlig SuperBrugsen's gave til byen og byens borgere for trofast at have støttet forretningen i 100 år.

-Vi kunne godt gentage succesen med en stor halvfest med 500 mennesker lige som for 25 år siden, da vi havde 75-års jubilæum. Men vi kunne godt tænke os at gøre noget anderledes og give hele byen en gave, som kommer alle til gode, fortæller uddeler Palle Strande.

Så i stedet for at bruge penge på en fest, har uddeleren og bestyrelsen besluttet at bruge den samme sum penge på at shine lokalene, hvor Spar Nord tidligere havde til huse, op – og skabe en helt ny legetøjs- og børnetøjsbutik.

-Vi mangler både børnetøj og legetøj i Vinderups handelsliv.

Og det har åbenbart været savnet, for siden vi offentliggjorde planerne på Facebook, har vi fået et væld af rosede ord og anerkendende bemærkninger på det sociale medie. Det er helt vildt, så positivt folk har taget imod tanken – så nu glæder vi os rigtig meget til at åbne butikken, så folk også kan få lov at komme og shoppe, siger Palle Strande.

SuperTøjs, som bliver på 130 kvm., åbner den 3. april, og åbningen bliver selvfølgelig markeret med gode tilbud og underholdning for børn om fredagen i forbindelse med Open by Night i byen.

### Popup eller permanent

Tanken er, at butikken bliver en såkaldt popup-butik, som kører

resten af året – og muligvis herefter bliver en permanent butik.

-Vi kan høre, at mange synes, det er noget, vi har manglet her i Vinderup, og at mange glæder sig over, at de nu er fri for at køre ud af byen efter legetøj og børnetøj. Så vi har store forventninger til, at SuperTøjs kan blive permanent. Men opgaven for folk ligger i at huske at bruge butikken, for uden omsætning, kan vi selvfølgelig ikke have den kørende. Så man kan sige, at folk selv bestemmer, om de vil have butikken efter 2019, siger Palle Strande.

Som udgangspunkt vil man i SuperTøjs kunne finde de fine kollektioner af børnetøj fra COOPs eget mærke Friends, lige som man vil kunne finde det mest populære og kendte legetøj i butikken.

-Vi kender ikke helt folks behov endnu, så sortimentet bliver tilrettet hen ad vejen, så det lever op til kundernes ønsker. Det eneste vi er helt 100 % sikre på er, at vi laver en både lækker og velassorteret butik, siger Palle Strande, der i forbindelse med åbningen af SuperTøjs samtidig kan sige goddag til en gammel kending i butikken.

Gitte Tanderup, som er en lokal pige og var ansat i SuperBrugsen for 10 år siden, kommer tilbage og driver butikken.

-Jeg er sikker på, at det bliver godt og jeg glæder mig – som et lille barn – til at vi kan åbne SuperTøjs, siger brugsuddeleren.



## ”Det er jo dér, vi køber ind ...”

HVAM ARKITEKT- OG INGENIØRKTOR A/S HAR GENNEM 35 ÅR FORESTÅET OVER 3500 BYGGEPROJEKTER – ET AF DEM ER SUPERBRUGSEN I VINDERUP

Fra store tunge projekter som rådhus, plejehjem, kirke- og kulturhus til mindre private projekter. Og så alt det ind imellem. Hvam Arkitektkontor har siden starten i 1984 forestået mere end 3500 byggeprojekter. Et af dem var SuperBrugsen's ombygning og tilbygning for et års tid siden.

Hvorfor det familieejede firma fik den opgave, har firmaets stifter, arkitekt Egon Løgsted, og dennes søn, ingeniør Mads Løgsted, et ret enkelt svar på:

-Det er jo dér, vi kommer og køber ind – stort set hver dag. Vi kender hinanden, så brugsuddeler Palle Strande ringede til os en dag og bad os om at tage opgaven.

### 35 års jubilæum

Egon Løgsted startede sit arkitektfirma tilbage i 1984 og kan derfor i maj fejre firmaets 35 års jubilæum sammen med sønnen, der efter et glidende generationsskifte nu overtager alle aktier i arkitektfirmaet. Egon Løgsted bliver samtidig 70 år. Mads Løgsted har rundet de 45 år.

Det er lutter runde tal, der skal fejres i det kommende år, og Hvam Arkitekt- og Ingeniørkontor glæder sig over sammenfaldet af firmaets jubilæum med SuperBrugsen's ditto.

-Det er jo en god butik, ikke bare at handle i – men god for byen, siger far og søn, der begge bor på Vinderup-egnen og har deres daglige gang i SuperBrugsen.

-Uden Palle Strandens initiativer ville Vinderup se anderledes ud. Han er et aktiv for byen, en motor for udvikling

af byen, fyldt med ambitioner og nye ideer, siger Egon Løgsted, der personligt ynder at købe ind i en forretning, der kender én – frem for anonyme varehuse i store byer.

-Med etableringen af apotek, åbning af en butik med legetøj, og bagerbrød i SuperBrugsen, sker der hele tiden nyt. Han er ganske enkelt ved at få skabt et center i byen, siger Mads Løgsted.

Arkitektfirmaet fejrer jubilæet – og stifterens 70 år – på Hotel Vinderup.

Når det netop er på hotellet, skyldes det dels, at Egon Løgsted er medejer af hotellet, dels og i lige så høj grad de nære relationer, Løgsted-familien har til Vinderup-egnen.

Virksomheden har domicil på Rydevej – under 7500 Holstebro ganske vist – men så meget østpå, at Vinderup er det naturlige opland.

-Vi er populært sagt stopklodsen for Holstebro. Man kan simpelthen ikke komme udenom os, siger Egon Løgsted med et ”glimt” i øjet.

### Mange store lokale projekter

Selv om Hvam-firmaet har og har haft mange og store projekter på egnen, er firmaets aktiviteter og de i alt ni ansattes virkeområde spredt over hele landet.

Men det er selvfølgelig ikke uden en vis stolthed, at Hvam-firmaet fremhæver de lokale projekter. Et par af de mange lokale byggeprojekter, Løgsted-familien kan liste op, er Vinderup Bogtrykkeri, Vinderup Plejehjem,

Plejecenter Bakkebo, Vinderup Kommuneskole, Vinderup Realskole, Handbjerg Møbelfabrik, Kirke- og Kulturhuset, ombygningen af Hotel Vinderup, samt et utal af private opgaver.

Hvam Arkitekt- og Ingeniørkontor har skabt en unik niche inden for branchen ved at have forskellige fagligheder i huset. Far som arkitekt og sønnen som ingeniør kombineret med topprofessionelle medarbejdere har givet firmaet mange spændende opgaver. Netop kombinationen af fagligheder er årsagen til, at firmaet gennem de seneste år har fået en del faste samarbejdspartnere blandt flere større entreprenørfirmaer.

Disse gode relationer har også resulteret i mange opgaver for større industri- og produktionsvirksomheder, heriblandt et utal af opgaver for Arla Foods i hele Jylland, fortæller Mads Løgsted, der på firmaets cv også kan føje flere store virksomhedsdomiciler og prestigeprojekter som ID Identity's domicil på Lægårdvej i Holstebro.

Arkitektfirmaets medarbejderstab på ni består på én gang af et hold af individualister og et sammentømret team med et fælles mål.

-Vi fokuserer på detaljerne i hele byggeprocessen – fra den arkitektoniske vision til beslutninger om valg af løsninger og materiale og til selve byggeriet, hvor tilsyn og byggestyring sikrer, at den forventede kvalitet og funktion afleveres til tiden, siger Mads Løgsted.



### DETAIL NORD

Detail Nord blev stiftet og Dagli'brugsen i Mejdal blev åbnet i sparkøbmanden Finn Pedersens tidligere lokaler. Butikken får installeret elektroniske hyldeforkanter.

2012



### DEN STORE OMBYGNING

Kæmpe om- og tilbygning med nyt indgangsparti, hvor Vinderup Apotek lejer sig ind. Ny indkørsel fra hovedgaden og nyt bytorv foran butikken. Bytorvet bliver etableret i samarbejde med Holstebro Kommune.

2014



### HØJLAGER

Nyt højlager bliver bygget på siden af det gamle lager. Højlageret har udover at huse varer også dannet rammen om generalforsamlinger, infestivaler, ølfestivaler og juletræsfest for byens børnehave.

2017



### 100 ÅRS JUBILÆUM

SuperBrugsen åbner i forbindelse med 100-års jubilæet børne- og legetøjsbutikken SuperTøjs i lokalene, der tidligere husede Spar Nord. Jubilæet bliver fejret i butikken på Søndergade med masser af gode tilbud, minder fra gamle dage og høj humor.

2019



### Maksimalpriser

<b>Mel.</b>	Rugmel 1 kg 85 Øre	<b>Kunsthoning.</b>	1 kg 1 Kr. 50 Øre
Bygmel 1 kg 58 Øre	1 kg Pakning 2 Kr. 20 Øre	Andre Vægheder	1 Kr. 20 Øre
Hevedmel (Standardmel) 1 kg 78 Øre			
<b>Kartoffelmel</b>	1 kg 84 Øre	<b>Fedt.</b>	1 kg 4 Kr. 02 Øre
<b>Gryn.</b>	Havregryn 1 kg 70 Øre	Bløddfedt 1 kg 4 Kr. 12 Øre	
Havregryn, Høkløst 1 kg 93 Øre		Krydderfedt 1 kg 4 Kr. 42 Øre	
Havregryn, Høkløst 1 kg 97 Øre		Stegfedt	
Vismærkede Havregryn, Høkløst 1 kg 49 Øre		<b>Ost.</b>	Skumost 1 kg 2 Kr. 20 Øre
Høkløst 1 kg 56 Øre		19 g Cl. Ost 1 kg 2 Kr. 60 Øre	
Bygryn 1 kg 76 Øre		20 g Cl. Ost 1 kg 3 Kr. 50 Øre	
Bygryn, Høkløst 1 kg 39 Øre		40 g Cl. Ost 1 kg 4 Kr. 10 Øre	
		45 g Cl. Ost 1 kg 4 Kr. 80 Øre	
<b>Kartoffelsagorryn</b>	1 kg 1 Kr. 07 Øre	Dansk Røgetost 1 kg 4 Kr. 80 Øre	
<b>Afskallede Kogearter</b>		Linsk Emmencheese 1 kg 5 Kr. 05 Øre	
Flæskede, langsrødt 1 kg 2 Kr. 16 Øre		Camembert, Høvløst 1 Kr. 00 Øre	
Flæskede, rødsødt 1 kg 2 Kr. 88 Øre			
Hø, rødsødt 1 kg 2 Kr. 94 Øre		<b>Sæbe.</b>	Håndsæbe 1 kg 48 Øre
<b>Sennepolie</b>		Blod Sæbe 1 kg 45 Øre	
1/2 Flaske 6 Kr. 00 Øre		Sæbespænder 1 kg 3 Kr. 20 Øre	
1/4 Flaske 3 Kr. 00 Øre		Marshallsæbe 1 kg 29 Øre	
<b>Teerstatning</b>	1 kg 19 Kr. 00 Øre	<b>Margarin</b>	1 kg 3 Kr. 00 Øre
<b>Grøntkonserves</b>		Vaskpulver 1 kg 2 Kr. 50 Øre	
<b>Makaroni, Nudler og Spaghetti.</b>		Vaskpulver 1/2 kg 1 Kr. 20 Øre	
Makaroni 1 kg 1 Kr. 52 Øre		<b>Soda.</b>	Krydder 1 kg 25 Øre
Nudler 1 kg 1 Kr. 60 Øre		<b>T-stykker.</b>	1 kg 25 Øre
Spaghetti 1 kg 1 Kr. 70 Øre		En Husholdningspakke	11 Øre
Spaghetti 1/2 kg 1 Kr. 76 Øre		Andre Former 1 pr. Pakke 4 Øre	
<b>Bihønning</b>	1 kg 4 Kr. 50 Øre	<b>Petroleum</b>	1 liter 81 Øre
		Original Altopping 1 liter 83 Øre	

Prisdirektoratet, den 15. September 1942.



**Super Brugsen**

DER ER FORSKEL

# Vinderup Brugsforening

Søndergade 7 • 7830 Vinderup • Tlf. 97 44 14 22

**ÅBNINGSTIDER:**  
Alle ugens dage  
7.00 - 20.00



Se de mange gode tilbud på vores facebook side